



Cursuri deschise Ianuarie-Februarie 2019

Dezvoltarea Oamenilor din Companii 2019

*“Educația este cea mai puternică armă pe care voi
o puteți folosi pentru a schimba lumea.” – Nelson Mandela*

Calendar cursuri Open – Ianuarie 2019		
25-27	Brasov	Logistica - Managementul Logisticii
28-29	Bucuresti	Comunicare asertiva
28-29	Bucuresti	Managementul actual si rolul fiselor de post - atelier practic de resurse umane
30-31	Bucuresti	KAM - Key Account Management
30-31	Bucuresti	Managementul Stocurilor si Depozitelor - simulare
Calendar cursuri Open –Februarie 2019		
01-02	Bucuresti	Finante pentru Non Finantisti
08-09	Bucuresti	Aptitudini pentru vanzarea prin telefon - Tehnici de abordare telefonica a clientilor
08-09	Bucuresti	Managementul Conflictului
08-10	Bran	Time Management - Managementul Timpului si Stabilirea Prioritatilor
12-13	Bucuresti	Customer Care
14-15	Bucuresti	Tehnici avansate de recrutare
15-16	Bucuresti	Logistica - Managementul Logisticii
15-16	Bucuresti	Lean Management. Sisteme eficiente de decizie manageriala
15-17	Bran	Leadership for HighPerformance
19-21	Bucuresti	Curs procurement / achizitii pentru buyeri
22-23	Bucuresti	Compensatii si Beneficii
22-23	Bucuresti	Comunicare asertiva
22-23	Bucuresti	Cum sa facem prezentari eficiente si de impact. Abilitati de prezentare in Prezentari de Succes
22-23	Bucuresti	Supply Chain Management- Managementul Lantului de Aprovizionare-Distributie
22-23	Bucuresti	Vanzarea Consultativa
25-27	Bucuresti	Expert Buyers. Curs avansat pentru Buyeri
26-27	Bucuresti	Roluri si abilitati manageriale - Dezvoltarea abilitatilor Manageriale - Cum sa devii un manager eficient
28-01	Bucuresti	Tehnici de Negociere pentru achizitori si buyeri



Intreg calendarul si detalii despre cursuri gasiti la
 accesarea paginii www.training-info.ro

Iata ce au spus ceilalti participanti, ce au parcurs o parte din temele de mai sus:

“Ceea ce am invatat la cursul de Abordare Telefonica a clientilor m-a ajutat sa am mai mult curaj si incredere in abilitatile mele si reprezinta un prim pas in dezvoltarea mea personala si profesionala. Felicitari trainerului pentru modul de prezentare si profesionalism. Ma bucur ca am avut sansa de a participa la acest curs” – **Abordarea Telefonica a clientilor Loredana Balus, Sonerg**

“Asa cum v-am precizat , cursul mi s-a pare extraordinar , atat structura lui cat si tormatorul pe care il aveti si este superb ,este asa cum imi place mie. Cred ca asa cum prezinta cursul chiar ii ajuta pe cursanti. Pe langa faptul ca te ajuta sa inveti, te ajuta si sa te relaxezi si in zilele noastre cred ca asta cea mai mare bila alba pe care o poate primi un formator. Pe mine ma ajuta foarte mult ce am invatat de la Ionut ,cum am mai spus este minunat inainte de toate acestea este OM.” - **Tehnici de luare a deciziilor Liliana Popa ,Agriromex**

“Continutul cursului a fost foarte interesant si a continuat cu informatii utile de pus in practica .Trainerul este o persoana agreabila, receptiva si profesionista in privinta cunosterii informatiilor aferente cursului prezentat. Locatia in care s-a desfasurat cursul a fost centrala si usor de reperat. Va multumesc pentru modalitatea in care a fost realizat acest curs si sper ca voi mai avea ocazia sa particip si la alte cursuri desfasurate in cadrul companie dumneavoastra.” – **Lean Management ; Ruxandra Mihaila , BCR Pensii**

“Cursul a fost foarte explicit ,pachetul de informatii primite si modul de livrare a fost unul peste masura asteptarilor noastre. Multe din exercitiile invatate am inceput sa le aplicam si noi in munca de zi cu zi si putem spune ca dau roade . Pregatirea evenimentului a fost una “premium” incepand cu pregatirea exercitiilor in sala ; si continuand cu pauzele de cafea ; mesele; locatia etc. Dorim sa va multumim pe aceasta cale ; pentru acele zile interesante si speram se ne intalnim si pentru alte teme ; aveti foarte multe teme care ne-ar fi de folos. - ; **Comunicare Asertiva - Alexandru Anton, British American Tobacco Investment Srl**

“Recunosc ca ma asteptam sa fie cursul intr-un anumit mod ; insa a fost mai mult decat ma asteptam. Mi-a placut ca a fost interactiv ; formatorul (Ionut lancu) este un om deosebit ; iar grupul (colegii de curs) oameni super draguti. Va rog sa imi trimiteti si alte cursuri pe care le organizati ,deoarce sunt interesat si de alte teme. – **Roluri si Abilitati Manageriale, Adelina Dumitrache ; Ecotic**

“ Totul a fost foarte bine ; locatia deosebita ; ne-am simtit foarte bine alaturi de ceilalti colegi ; a fost un curs antrenant. Va multumim si mai asteptam si alte oferte de cursuri ; seminarii pe tema resurse umane (administrare personal ; salarizare; managemntul resurselor umane) .Ne interseaza foarte mult sa participam la un curs care se bazeaza foarte mult pe partea practica; spete etc. Va multumim pentru tot “ – **Folosirea eficienta a fiselor de post; Raluca Saftoiu , Best Personal Service Lukoil**

“Continutul cursului : interesant , de calitate , a avut aspect noi ; a fost interactiv , aplicabil in practica. Trainerul foarte inteligent , flexibil , usor de inteles ,organizat ,sociabil ,a acceptat “controle” ,a incercat sa plieze cursul pe domeniul nostru de activitate , a folosit multe exemple practice. Personal amabil , atent , camerele mari si multa curatenie. Felicitari tuturor . Un curs si trainer de nota 10 (atat ca pregatire cat si ca OM) o locatie excelenta . “ - **Influenta si Persuasiune, Carmen Barba , FideliaCasa**

“Atat cursul cat si trainerul au fost foarte ok , am invatat multe lucruri pe care nu le stiam si chiar unele dintre ele imi vor fi utile si in zona unde imi desfasor activitatea . Trainerul Alex Bucoi ne-a prezentat cursul intr-un mod foarte placut si incitant in acelasi timp. Multumesc pentru tot ! “ – **Managementul Stocurilor, Marinela Plamadeala , Rompetrol**

“Va multumesc pentru ocazia oferita de a participa la cursul **Tehnici creative de luare a deciziilor**. Cursul a fost foarte interactiv si practic, iar trainer-ul a fost extraordinar” – **Gabriela Popescu, Farmexpert**

“Teambuilding-ul a insemnat pentru departamentul nostru un prim plan in consolidarea echipei , in indentificarea fiecarui participant ca si coechipier al unei organizatii importante si rolul fiecaruia in aceasta echipa. Toate aceste rezultate au fost posibile datorita profesionalismului echipei dumneavoastra care prin performanta si experienta in training au reusit sa aduca numeroasa noastra echipa la un nivel de colaboare si implicare maxima. Activitate indoor si outdoor desfasurate pe parcusul zilei au fost atractive , captive, solicitante , vesele si nu in ultimul rand cu multa poveste si multa invataura . Feed-back-ul colegilor a fost unul foarte pozitiv , lucru care s-a observat atat in acea zi cat si in zilele ce au urmat. Ei sunt mai apropiati ,colaboreaza mai bine si se ajuta mai mult in cadrul departamentului , nu doar in cadru grupelor (tel atins prin acest teambulding) . “ - **Teambuilding cu 126 de persoane, Anamaria Camelia Huluta , Draxlmaier Romania Sisteme Electrice Srl**

“Incep prin a va multumi pentru serviciile oferite. Cu toate acestea ceea ce a fost mai important si anume Obiectul cursului a fost sustinut excelent , felicitari si multumiri lui Alex pentru ca ne-a impartasit din experienta lui . Eu personal am acumulat multe cunostinte care cred ca ma vor ajuta in activitatea pe care o desfasor in cadrul firmei si in dezvoltarea personala. “ – **Logistica si Stocuri, Cristian Zbinca , Rombat**

“În primul rând vreau să vă mulțumesc pentru cele 2 zile de curs intensiv despre negociere.Ca și impresii despre curs menționez mai jos câteva:

- curs foarte interactiv, unde atenția și implicarea au fost solicitate la maxim, permițând astfel să acumulezi foarte multe cunoștințe într-un interval foarte scurt teorie prezentată succint, insistându-se mai mult pe aplicare aprincipiilor, decât pe expunerea lor
- motivare personală a participanților să interacționeze și să participe activ la fiecare dintre activități
- explicarea in detaliu a fiecărei activități practice și a greșelilor făcute în negociere de către fiecare echipă
- trainer foarte pregătit și cu o experiență profesională bogată, a ilustrat multe situații cu care s-a confruntat în diverse negocieri;

Ca și punct forte al trainerului menționez interesul acestuia de a ne cunoaște personal pe fiecare și a activității pe care o desfășurăm în cadrul companiei unde lucrăm. Locația a fost una foarte plăcută, cu oameni amabili și plăcuți”. **Negocierea pentru Achizitii - Axenia Vitonescu, Adaconi**

“Domnul Alexandru Bucoi are metode de predare prin care mentine permanent o comunicare intensa intre el si cursanti dar si intre acestia promovand dezbaterile si simularile practice pentru o mai buna intelegere a conceptelor de functionare a logisticii. Este interesant ca a avut functii de top in firme de productie si distributie (CEO Angelli Romania si Dr.Oetker) avand in acest fel experienta necesara pentru a evidentia cat mai bine conceptele pe care la preda. Am invatat despre evolutia conceptului de logistica, despre stocuri - definitia lor, sisteme de inventar, avantajele si dezavantajele tinerii de produse pe stoc si tot ce implica partea de costuri in acest proces, sistemele de control al stocurilor, metodele de clasificare a acestora. Cel mai important - obiectivul logisticii si rolul tot mai mare al acesteia in cadrul companiilor. A fost foarte interesant sa observ aceste lucruri din perspectiva furnizorului extern de servicii de logistica, pentru ca in mare acest curs este destinat companiilor de productie in care acest concept de logistica este necesar dar de multe ori neintele de persoanele responsabile din cadrul companiei. A fost o experienta foarte interesanta si placuta si recomand sa mai participam la astfel de traininguri, domnul Bucoi este un pedagog excellent si are in programa si alt fel de cursuri (comunicare etc.)” Cursul de **Managementul Logisticii – Florin Cirjaliu, Lagermax Aed Romania**

„Prin acest feedback, dorim sa multumim echipei Dynamic Training Solutions pentru organizarea cursului **Leadership for High Performance** precum si domnului Alexandru Bucoi, cel care a desfasurat activitatile de curs si care ne-a impresionat, prin vasta experienta si cunostiintele solide in domeniu. Prin tehnicile si metodele de instruire folosite, a reusit sa atraga interesul si aprecierea participantilor la sesiunea de formare.Cunostintelor pe care le aveam, cursul acesta a adaugat altele noi si a deschis noi perspective in ceea ce priveste modul de a gandi si a actiona, al unui leader, felul in care acesta trebuie sa interfereze si sa participe la viata echipei sale. Calitatea si profesionalismul cursului sustinu de dl Alexandru Bucoi, il recomandam ca unul dintre cei mai competenti specialisti pe aceasta zona. Speram sa mai avem si in viitor, ocazia de a colabora la fel de eficient si placut.” **Doru Ciuca, Draexlmaier.**

“Doresc sa va felicit pentru impecabila organizare a cursului cu tema **Managementul Logisticii** Cursul in sine a fost foarte bine structurat iar cazarea si mancarea au fost peste asteptari . Va multumesc si nadajduiesc sa ne intalnim cat de curand la urmatorul curs pe teme de logistica “. **Bogdan Mates, Whiteland**

“Va felicitam pentru cursul organizat de **Roluri si Abilitati Manageriale, Eu ca Manager.** A fost un curs foarte placut, cu informatii utile, bine structurat la care participantii au avut foarte multe de invatat.Iar Ionut Iancu este un trainer de exceptie.” **Enan Ersoi, Sterk Plast**

„Cursul a fost minunat. Te rog sa ma tineti la curent si cu alte cursuri pe care le organizati, nu numai din sfera HR.” **Tehnici avansate de Recrutare. Catrinel Galatanu Voestalpine Vae Apcarom.**

„Colegii mei au dat un feedback foarte bun pt curs si trainer, au invatat lucruri care le vor fi utile si le-a placut modul de abordare si de lucru in curs”. **Negociere. Ariana Laza, Groupama Asigurari.**

Acestea sunt doar o mica parte. Pentru celelate feedback-uri va asteptam pe site-ul nostru sau vi le putem trimite detaliat.